

日本のトッププランナー企業



海外へ、新市場へ、未来に挑戦

ベトナムに進出
メークーであるオーツ

ウレタンゴムの專業

製品づくりにチャレン

要求される機能性ゴム

ながら、顧客（ユー

ザー）の厳しい品質が

当面は年間1億円程度

部品などの用途に向け、

つ弾性体として知られ

ている。中でも耐摩耗

性に優れ、身近などこ

の売り上げを予定して

いる。

ジ（挑戦）してきた。

これまでには国内中心に

その実績を積み重ねて

きたが、いよいよ本格

的に海外へも打って出

り上げ全体の5%以下

に留まっている。今後

はベトナム工場立ち上

げを東南アジア市場開

拓の皮切りとして、海

外の売り上げを増大し

ていかたい考えだ。

ケミカルは

1971年

にオーツタ

イヤ（現住

友ゴム工

業）から分

離・独立し

て設立され

た。「技術

と品質のパ

イオニア」

Aを維持し

7月から日本へ向けた

という設立

以来のDN

開始する計画だ。

フォーリフトなど

成ゴムの弾性とプラス

チックの剛性を併せ持

てある素材だからこそ

用途に向けて製品を提

供している同社だが、

今最も力を入れている

のがスクリーン印刷に

用いられるスキージの

用途展開だ。

また、耐震、免震、を見据えた同社の挑戦

が続いている。

防震の分野にも新商

が続いている。

た、耐摩耗性を併せ持

てある素材だからこそ

用途が広がっている。

かも高寿命であるた

め、エコロジーとエコ

ルは、国内の多くの鉄

鋼メーカーに納めてい

る。大きなものになる

た材質、硬度をライン

アップしている。

を控え、さらにその後

のニーズを先取りし

ながら、顧客（ユー

ザー）の厳しい品質が

要求される機能性ゴム

ながら、顧客（ユー

<p