



全国で唯一のバルブ産地 彦根のバルブ

バルブの製造・販売を行う組合員	21社
ウィングポンプの製造販売を行う組合員	1社
鋳造・鍛造メーカー	6社
表面処理	1社
バルブ加工・メンテナンス	4社
材料	1社

<http://www.shiga-vl.jp>

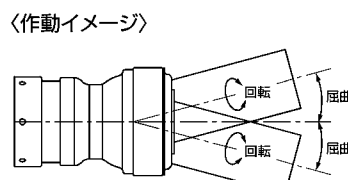
ホームページにて各企業の紹介、リンクをしていますのでお気軽にお問い合わせください。

滋賀バルブ協同組合

〒522-0037 滋賀県彦根市岡町52
TEL0749-22-4873 FAX0749-22-0463

ライフラインを守る免震ジョイントに新シリーズが誕生!

「PEベンダー」はダクタイル鉄製のボール部に独自のアセンブリ技術によりポリエチレン管を組み込んだ強靱性・柔軟性を兼ね備えたボール形自在継手です。ポリエチレン管はE F接合で一体化できますので、耐震管路に最適です。



- ・地震、地盤沈下対策に
- ・現場での角度調整に
- ・ポリエチレン管と異種管の接続に
- ・ポリエチレン管の長寿命化に

NEW! **PEベンダー**
P E挿し口付ダクタイル鉄製ボール形自在継手 P E B
■呼び径 75 ~ 150 mm PAT P

水研

本社/〒529-1663 滋賀県彦根市安清町2-34
TEL(0749)23-5450
支店/東京・名古屋・大阪・広島・福岡 営業所/札幌・仙台
■URL <http://www.suiken.jp> ■E-mail otoaiwase@suiken.jp

ハイパフォーマンス バタフライバルブ

5410

シリーズ

特長 I 二重偏心構造で長寿命、低トルクを実現、メンテナンスが容易に。

II スリーシートでワイド対応

ラバーシートはMAX150℃、テフロンシートはMAX232℃、メタルシートはMAX400℃まで

※ケミカル、石油、食品、薬品などに最適なバルブです。

株式会社 オーケーエム

本社工場 〒529-1608 滋賀県彦根市安清町大谷446-1 TEL(0748)52-2131(代) FAX(0748)52-8154
<http://www.okm-net.co.jp/>

東京支店 TEL(03)3667-1871 大阪支店 TEL(06)6445-1223
名古屋営業所 TEL(052)752-8831 広島営業所 TEL(082)246-7532
福岡営業所 TEL(092)716-7090



軽量小型化を実現し

541T-G

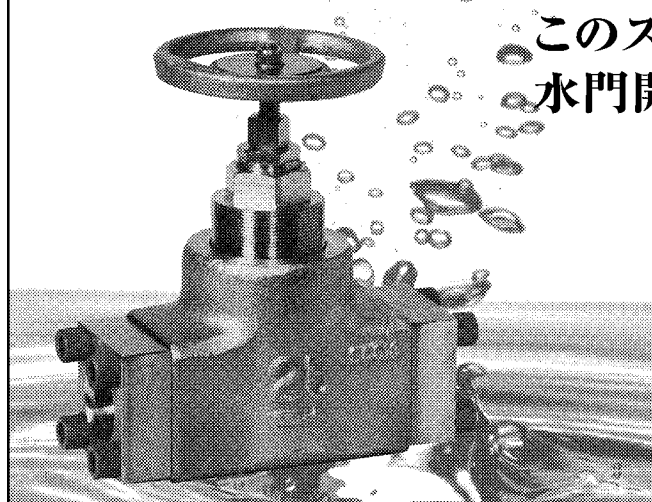


Hirose Valves

SUS製ストップバルブシリーズ

このストップバルブはダムゲートや水門開閉等の油圧配管用として最適です。

高圧、水仕様も製作致します。



仕様

接続方式	フランジ形	ねじ込み形	ガasket形
バルブ口径	8A~80A	8A~25A	8A~80A
モデル No	HF-4211※※	HT-1211※※	HG-4211※※

最高使用圧力: 21 MPa ※SUS製ボールバルブもシリーズ化しております。

廣瀬バルブ工業株式会社

URL <http://www.hirose-valves.co.jp>

中部営業所 〒522-0082 滋賀県彦根市安清町2-34
TEL(0749)23-5450
東京営業所 〒105-0012 東京都港区芝大門2-4-1 (IZUMIビル6階)
TEL(03)3437-0011 (代)
大阪営業所 〒530-0052 大阪府北区南堀町7-20 (宝山ビル新館)
TEL(06)6312-2412 (代)

アジアで顧客サポート拡充

海外サポートでは、国内の拠点において的確にニーズをくみ取れる受け皿づくりが欠かせない。これまでに同行の拠点や中国の大連・天津・武漢・深圳・バンコク・シンガポールでのトレーニング(研修生)も含む海外経験者を、約50人に増やした。こうした経験者を国内の支店7カ所に支店長として就けている。国内支店のレベルでも、中国での販路紹介や現地法人設立などのアドバイスに顧客にできる体制を整えるのが狙い。

海外経験者を支店長に



滋賀県産業界 2012

滋賀銀

ニーズ対応、きめ細やかに

「アジアに強いがぎん」。滋賀銀行は中国と東南アジアに開設した拠点を、経済成長が著しいアジアで顧客の海外事業のサポートを拡充し始めた。関西地域の地銀の中ではいち早く整えてきた海外拠点や、国際基準行としての金融サービスも強みに、顧客の細やかなニーズにこたえる体制を整えている。国内の支店にも海外事業経験者を多く配置するなど、顧客が身近で気軽に相談しやすい工夫も凝らす。サービスの迅速な国際化に努める同行の取り組みと戦略を採った。

関西地銀で唯一の海外支店

「チャイナ・プラス」外体制の整備方針をこのように強調する。430の顧客をきめ細やかにサポートしている中国と、中国に次ぐアジアでの進出先国をカバーするのが狙い。同行は地銀としては、早く、1989年に香港(現在の中国・香港)にアジアで初めての支店にアシアで初めてとなる駐在員事務所を開設した。93年には香港支店に昇格させた。同支店は関西の地銀で唯一、融資・預金・決済ができる海外支店となっている。さら

アフターサービスで差別化

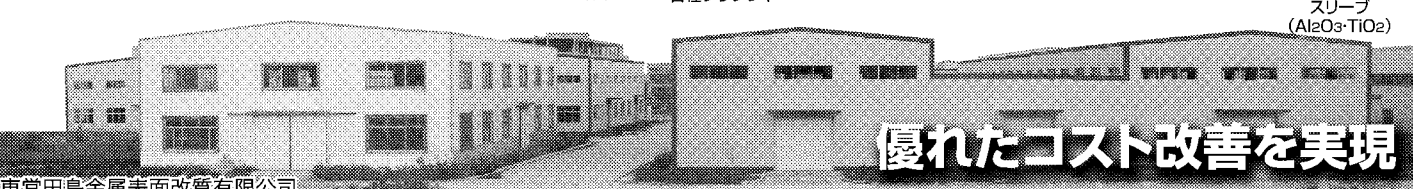
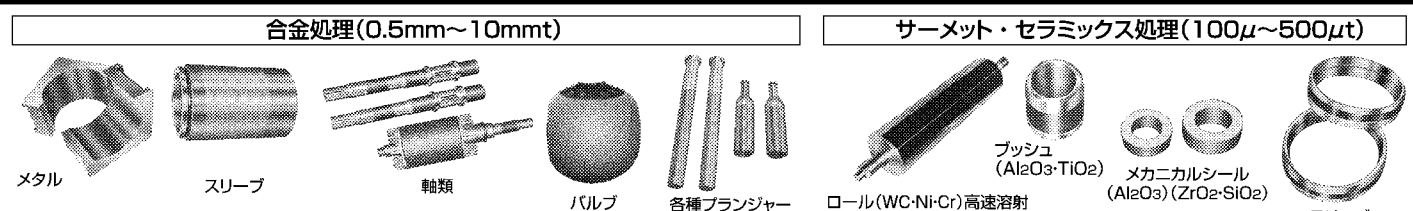
中国とアジアには、メガバンクも拠点を数多く設けているが、滋賀銀行は中小企業の顧客を主とする。銀行は中小企業に対し、現地のビジネスを手がける顧客の主なニーズを「1. 目目は『困りごと』、2. 三つ目は『進路』と説明する。『探し物』とは、例えば海外で製造を任せるパートナー企業や、製品・サービスの販売先。『困りごと』とは海外に赴任させる社員の住宅や、現地で

る。中国や東南アジアでは年に1~2回、主要都市で商談会も開催する。商談会への参加をきっかけに、顧客が貿易を始めたり、合併事業の現地パートナーを見つけたりすることもある。バンコク駐在員事務所では開設当初からニーズが相次ぎ、毎月1回のペースで現地法人の口座開設サービスを手がけている。中国と東南アジアでの顧客の主な進出先は1番の中国に次ぎ、2番目がタイで203社、3番目がマレーシアで12社、4番目がシンガポールで55社、5番目がベトナムで114社、6番目がインドネ

シアで50社。両地域以外の進出先はシアでは台湾、韓国、インド、ミャンマーなど。アジアを中心とする経済のグローバル化と国内市場の成熟化で、地銀間でも海外サービスの競合が激化している。他行も追い上げてきている。海外に赴任する社員や人を送り込む(「駐在員」)方針だ。具体的には13年度から3カ月のサイクルで、香港支店にトレーニングを1人ずつ送り込む検討を始めた。実際に現地の金融業務や顧客対応、情報収集などを学ばせ、海外経験者をスローリに増やそう。このほか、サービスとしては、ニーズが強い中国の人民元を取り扱いも拡充する。新たな拠点も駐在員事務所を中心に、主要都市に増やしていく方針だ。

中国現地生産!! OEM製作 品質は日本水準を厳守!!

産業機械完成まで、アセンブリー、多品種機械部品の製作。



優れたコスト改善を実現

営業目

WCコーティング(高速溶射)、セラミックス(プラズマフリーム)セラミックス(ローガイド、自溶性合金(サーモスプレイ)、特殊合金(肉盛溶接、精密機械加工受託)

母材調達完成まで

溶射皮膜加工

特殊鋼焼入部品

一般機械部品、TIG肉盛り

金属コンタミネーション防止
セラミックス、プラズマ溶射
Al₂O₃

グローバルに対応!!

溶射肉盛りによる中古部品再生 (滋賀工場)

サイズ復元、修正および耐摩耗部品に再生することが可能です。高価な部品全体を新作するより必要箇所のみサイズ復元することで、より経済的、部品によっては短納期(2~3日)で再生可能です。機械加工仕上(旋盤、フライス、研削)までお任せください。再生可能であるか、いつでも相談させていただきます。

大阪ウェルディング工業株式会社

本社 〒567-0001 大阪府茨木市安藤2-20-11
大阪工場 〒532-0003 埼玉県川口市東新井5-6-5
滋賀工場 〒528-0052 滋賀県彦根市大町宇川11428-10(宇川工業団地)
TEL 0748-62-3771~2 FAX 0748-62-8417
<http://www.osakawel.co.jp>

東営田島金属表面改質有限公司

滋賀工場 中国山東省東營市東營經濟開發區黃河路北東四路西
TEL 001-010-86-546-7760607 FAX 001-010-86-546-7760608

滋賀工場 **上海田島熱噴塗有限公司**

〒201804 中国上海市嘉定区安亭鎮黃渡鎮家村340 TEL 021-59597488
E-mail: owstowst@online.sh.cn FAX 021-59597488
<http://www.shanghai-tiandao.cn/>

滋賀工場 **上海田島環保設備有限公司**

中国上海市嘉定区安亭鎮黃渡鎮春陽路299号1棟
總經理 秋月康秀 携帯日本から 010-86-135-6405-0845

各種産業機械メンテナンス中国3工場に対応!!

日本に送り込んでのメンテナンスと比べて
納期1/4程度、コスト大幅削減、溶射で寸法
復元、精密機械加工仕上げ、組立までお任せ
ください

好評発売中

中小製造業の
中国進出は
こうありたい

著者 税理士 中小企業診断士 安部 春之
大阪ウェルディング工業・社長 魚谷 健保 著

四六判 206頁
定価 1,470円(本体価格1,400円)

目次
第一章 中国進出の背景と決断
第二章 進出後のトラブルとその対応
第三章 中国事情の素直な捉え方
第四章 大阪ウェルディング工業の取り組み
第五章 中小製造業の中国進出はこうありたい
第六章 中国での「中小企業団地構想」日本工場との相乗効果がでる進出法を提案
後継者の育成

「中国進出!! 相談はクリック」
<http://china-go.osakawel.co.jp/>

内容
中国をはじめ成長著しい東南アジア全体を大きな市場にできる千載一遇のチャンスでもある。本書は実際に中国進出を果たし、実績を上げている中小製造業の経営者にインタビューし、その躍進の秘訣とは何かを熱い思いを込めてまとめたものである。取り上げられたエピソードの中に込められた中小製造業の中国進出のノウハウは、中国進出を考えている経営者の決断の背中を押すのに十分な内容となっている。

