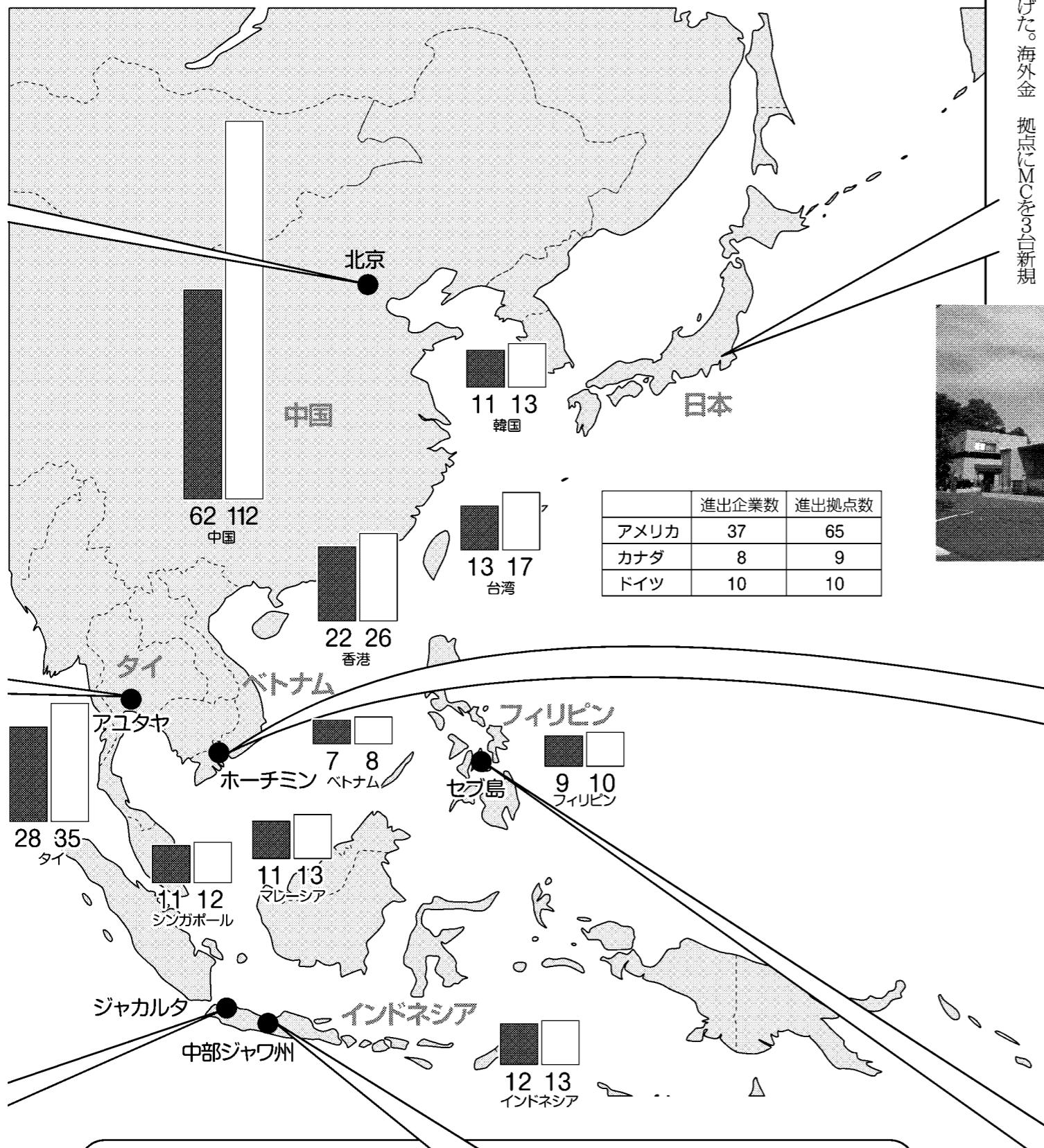


業のグローバル戦略



高付加価値のロストワックス品を現地市場へ

高付加価値のロストワックス品を現地市場へ輸出する。伊藤社長は「現地企業が納入先の大半が現地企業。ロストワックス品は寸法精度が高いなど付加価値があるため、割り良い値で売れる」(伊藤社長)という。



イトコー

埼玉県企業局の産業団地

相談受付中

現在分譲中

- ①騎西城南産業団地
園内道白岡菖蒲ICから約5km
- ②菖蒲南部産業団地
園内道白岡菖蒲IC接続
- ③妻沼西部工業団地
リース利用が可能

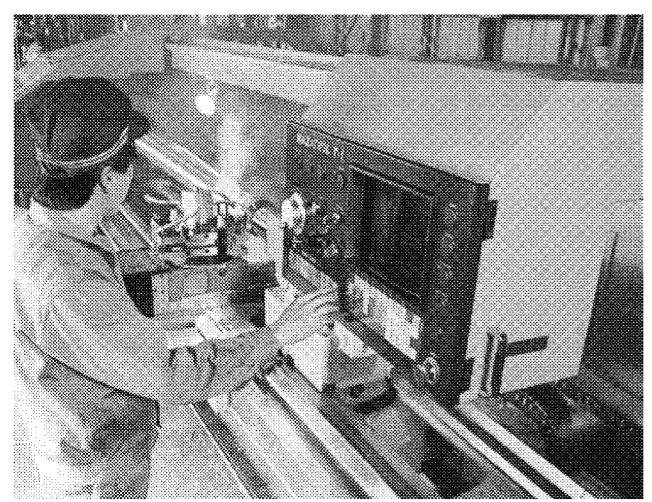
彩の国さいたま
埼玉県企業局地域整備課
TEL: 048-830-7123 管理・営業担当
http://www.pref.saitama.lg.jp/soshiki/p03/

More For You
もっと、街・暮らし・笑顔のために
60th Anniversary

武蔵野銀行は、おかげさまで創業60周年。



お客様のニーズに応える TOYO 一般産業用シャフト加工!!



長年のシャフト加工技術と最新の技術、機械を駆使し、御客様のニーズにお応えいたします。

- ・長尺シャフト加工部門
- ・CNC旋盤加工部門
- ・芯間10M旋盤保有
- ・その他旋盤計20台
- ・CNC旋盤芯間1.5M, 3.0M, 4.0M計30台
- ・プランツ、大型産業機械駆動軸
- ・長尺ジャッキねじ等
- ・円筒削盤、バランシングマシン、高周波焼入れ
- ・印刷機械、送風機、建設仮設機械等

加工は、1本から短期製作いたします。
●問い合わせ見積は下記へ
福島：営業部 宮本
TEL 0247(26)30008 FAX 0247(26)2619

国内生産で世界企業と戦う

海外市場に活路を求める中小企業が拡大している。これまで中小企業の海外進出と言えば、中国や東南アジア諸国に生産拠点を設置し、コスト競争力を高めるのが主流だったが、最近では国内生産した独自製品を輸出したり、要素技術を欧米企業に売りこ

んだりする企業も増えている。一方、設備投資で生産性を向上させ、国内市場を盛り上げようと奮闘する企業もある。

世界企業との競争が激化する中、県内各社はどう戦っていくのか事例を交えて戦略を紹介する。

ケー・エム・エス

導入して2台体制に増強し、人員も3人増えた。北見社長は「国

内生産で頑張る金型

メーカーを応援し、業

界を盛り上げたいと

国内投資の理由を語

る。今後も国内での生

産を貫く考えだ。

した。北見社長は「国

内生産で頑張る金型

メーカーを応援し、業

界を盛り上げたいと

国内投資の理由を語

る。今後も国内での生

産を貫く考えだ。

した。北見社長は「国