

いちばん、
人を考える会社になる。

第一生命

お客さまのさまざまなライフステージにお応えできる
「生涯設計型」の保険

順風ライフ

<5年ごと配当付終身保険>

2011年
8月
新登場

告知や医師の診査なしでお申込みいただける
一時払の終身保険

グランロード

<無配当一時払終身保険(告知不要型)>

資料のご請求は ☎0120-001-008 受付時間 平日10:00~18:00 (土・日・祝日・年末年始を除く) グランロード 検索

※当社ホームページ(<http://www.dai-ichi-life.co.jp/>)、お近くの第一生命または「生涯設計デザイナー」でも資料請求をお受けしています。

別の道を歩んでいたら、
どんな人生だっただろう？
迷うこともあるけれど、
僕はこの人生を、
精一杯生きていきたい。

この人生を、
大切に。



(登)C23H0975(H23.10.4)①

保
険

住友生命の手がける来店
型店舗「ほけん百花」



他社商品も扱う
このほか、自社の保険
商品だけでなく、他社の
商品を売る来店型店舗も
ある。他社の多くの商品

独自商品・保険料で差別化

来店型店舗

消費者のライフスタイル
の変化と合わせて、商
品販売を増やしているの
が、来店型店舗だ。共働
き夫婦世帯や単身世帯が
増加、このほかセキュリティ
強化により、オー
トロックの集合住宅が増
えるなど営業職員の営業
活動が制限されている。
また「消費者側も好きな
時に保険相談を受けたい
という声も多い」(佐藤
義雄 住友生命保険社
長)。これら双方のニーズ
をマッチングしたのが
来店型店舗だ。
日本生命は全国97カ所
に「ニッセイ・ライフパ
ラザ」を設営、第一生命
は「生涯設計パーク」を
同12店を開設している。
通勤途中のビジネスマン
や、買い物客が好きな時
間に店を訪問し、保険に
関する契約内容の確認や
相談を受ける。

損保代理店

東京海上ホールディ
ングスは東京海上日動あん
しん生命保険(東京都千
代田区)、MS&Aディ
ンシアランスグループ
ホールディングスは三井
住友海上あいおい生命保
険(同中央区)、NKS
JホールディングスはN
KSJひまわり生命保険
(同新宿区)とそれぞれ
生命保険会社を持つ。各



カフェを併設した、明治安田生命の
来店型店舗「保険がわかるデスク」

ネット生保



ライフネット生命は3月に
東証マザーズに上場した

家計支出が減る中で、
安い保険料で契約件数を
増やしているのがイン
ターネット生命保険会社
だ。シンプルな商品設計
にし、取り扱う商品数を
絞り込むことで事業費を
圧縮、その分で保険料を
割安にする仕組みだ。
06年に創業したライ
フネット生命保険(東京
千代田区)の保有契約件
数は11年3月末の6万3
188件から11月末は64
・4%増の10万3875
件に増加した。同じくネ
ット専門のネクステア
生命も同3月末の2万7
156件から12月末には
34・8%増の3万661
9件と伸ばした。
若年層に開拓余地
さらに11年5月にはオ

日本の強み

あなたの未来を強くする

住友生命

毎年、あなたと
未来の話を。

「もしも」に備える。

医療保障

介護保障

死亡保障

資産形成

スマセイ
未来応援活動
ご契約者さま定期相談実施中!

定期訪問を通じてお客さまと
お話をさせていただき、ご契約内容の確認や、
ライフステージに最適な保障を
コンサルティングさせていただく活動です。

契約内容の確認(再説明)

必要なお手続きの確認

最新情報の提供

一生涯
「いつまでも」

スマセイ
未来応援
サービス

スマセイ・マイル



お客さまとスマセイの関係が
深まるたびに、スマセイからお
客さまにマイルをお渡しします。
抽選に応募したり、素敵な賞
品と交換していただけます。

ライフステージギフト



お客さまとご家族について、
所定のライフイベントをお知
らせたいと、スマセイからお
祝いとして素敵なギフトを
お届けします。

「いつも」を支える。

住友生命保険相互会社

本社 〒540-8512
東京本社 〒104-8430

大阪市中央区城見1-4-35
東京都中央区築地7-18-24

詳しくは最寄りの支社または担当者まで。 <http://www.sumitomolife.co.jp>

住友生命

検索