

ビジネス部門 最優秀賞

アジア医療へつながる3つのポイント



グループ代表の楊さん

鳥取大学
楊 振楠さん
三井 庸平さん
増田 泰之さん

「概要」
アジア諸国の生命保険サービス、日本におけるアジア諸国向けのメディカルツーリズムサービス、日本の先端技術を持つ地方の医療施設の3者をつなぐ新しい医療保険プラン。
外国人旅行者に対するメディカルツーリズムサービスと生命保険業を連動させ、加えて地方観光を活性化することで地方の活性化をめざす。
提案者の一人である楊さんの家系に医師が多く、中国の医療と日本の医療をつなぐ架け橋役を思い立ち、鳥取大学に籍を置いていたことから観光の活性化にもつなげるプランを考え

「課題」
メディカルツーリズムは日本においても一般化しつつあるが、さまざまな問題点もある。
例えば日本の医療施設が事故や訴訟への対応をできないまま受け入れているケースや、責任の所在が不明なままに受け入れられたり、検査内容が契約と異なる場合など、種々報告されている。日本においては関係各所が取り組みを開始する

「概要」
アジアにおける日本のメディカルツーリズムの認知度はまだ低く、日本から発信するために中国内地での広告媒体機関として民間保険会社に絞った。
保険会社の検診ニーズも、的確な検診内容と医療機関を選定するアサイン(割り当て)業を展開することで日本への渡航者を増やすことができるとみて

「課題」
メディカルツーリズムは日本においても一般化しつつあるが、さまざまな問題点もある。
例えば日本の医療施設が事故や訴訟への対応をできないまま受け入れているケースや、責任の所在が不明なままに受け入れられたり、検査内容が契約と異なる場合など、種々報告されている。日本においては関係各所が取り組みを開始する

起業と市場性

起業に向け準備中で、鳥取県の助成金を申請している。陽電子放射断層撮影(PEIT)などの先端医療機器による検診は中国においても保険適用外で、中国の検診料が日本より高額になる場合がある。
また中国の医師は診断よりも治療で利益を見込む傾向があるという。保険金の積み立て分を利用すれば相対的に安価で来日して高度な医療を受けることができ、そこで北京、上海でシェアの高い保険会社と提携す

特別賞 日刊工業新聞社賞

山口大学

小島 彩香さん
黒石 淑香さん
奥村 美紀さん

「概要」
玄關のドアに取り付ける投影機。夜中などにドアを開ける

て入ると人感センサーが感知し、OHP(オーバーヘッドプロジェクター)フィルムに投影された画像が目の前に映し出される仕組み。フィルムは簡単に交換できる。継続的に変化を楽しむこともできる。
立案に先立ち、一人暮らしの女子大生を対象にインタビューすると、日常の幸福感とは部屋の模様替えや立派な家具をそろえることではなく、ちょっとした変化だということが分かった。このコンセプトに近いものとしてホームアラナトリウムがあるが、本プランは多額の投資を必要とせず、大きな取り付けスペースも不要だ。ドアに直接本体を取り付けて投影させるシステムは類似特許もなく新規性もある。
【課題と市場性】
事業化の意志はある。課題としては、シリアルな画像をフィルムに印刷することを想定しており、将来オーダーメイドの画像など要求が高まった場合、簡易な印刷手法では対応できない可能性がある。またフィルムと光源が近いので、フィルムが溶けたり画像がぼやけるなどの可能性はある。材

「概要」
「課題と市場性」

「課題と市場性」

「課題と市場性」

「課題と市場性」

「課題と市場性」

特別賞 中国経済産業局長賞

岡山大学大学院

山本 響さん
高橋 直也さん
藤田 智弘さん
高橋 健太さん

菅内 壁
レーザ改質

優秀賞・エネルギー
中国電力賞と重複
受賞のため説明と
写真は略 ※

料についての調査は必要だ。ターゲットとしてまず定めるのは、地方で一人暮らしをしている女子大生。各種調査によると、人口300万人以下の地域に絞ると、女子大生は約15万人あり、そのうち3分の1は一人暮らしをしているという。将来は都会の女子大生も含め全国に浸透を図

「概要」
「課題と市場性」

「概要」
「課題と市場性」

「概要」
「課題と市場性」

「概要」
「課題と市場性」

「概要」
「課題と市場性」

キャンパスベンチャー中国キャベツプラン

【愛称】キャベツは新鮮さをイメージしています。欧米では赤ちゃんはキャベツから生まれるという言い伝えがあり、孵化(インキュベーション)〜ベンチャーの思いを込めています。



人と技術で“夢”づくり

- 情報通信
- 電気設備
- 空調管設備
- 水道設備
- 環境・省エネ
- 防災消防設備
- リニューアル

私たちの仕事はお客様の要望に、確かな技術と信頼で応えること。これからも未来に残せる“いいしごと”をひとつひとつ行ってまいります。

総合設備エンジニアリング企業
中電工
CHUDENKI

本店 / 〒730-0855 広島市中区小瀬町6番12号
TEL / 082-291-7411 (代表) http://www.chudenko.co.jp/

最先端の技術開発でハイテク分野をリード。
化学機械
Chemical Machinery Department

水再生技術を通じて地球環境に貢献。
環境装置
Environmental Device Department

鋳造
Casting Department

機械
Machinery Department

スチール
Steel Making Department

想像する未来を、創造する技術。

先進のナノテクノロジーから鉄主体の製造事業まで。総合力を生かし、時代とともに進化する企業。

寿王業株式会社
KOTOBUKI INDUSTRIES CO., LTD.

本社 / 東京都葛飾区新小岩1-9-1 大橋ビル2F
TEL: 03-5363-0581 (代) FAX: 03-5363-0583
広島製作所 / 広島県広島市白島1-2-43
TEL: 0823-71-1131 (代) FAX: 0823-74-2053
北九州製作所 / 福岡県北九州市東区赤松4-3
TEL: 093-752-0770 (代) FAX: 093-752-0777
http://www.kotobuki-ind.jp/

「知と技」でさまざまな思いをかたちに実現。産業インフラと快適な暮らしを支えます。 **HITACHI Inspire the Next**

電子・プラント機器事業部門

- マイコン内蔵制御システム
- F&A機器・システム
- 各種省力化ロボットシステム
- 溶接機器
- 検査装置

特機システム事業部門

- 各種訓練設備
- 各種プラントの監視計測システム

産業装置事業部門

- 自家発電プラント
- 産業用ボイラ
- 焼却設備
- 環境設備

テクノサービス部門

- 化学分析
- 材料特性評価と寿命診断
- 各種プラント性能と環境調査
- 排気ガス組成、水質、騒音、振動

グラフィックセンター

- 各種デザイン・印刷物・ノベルティ商品

デジタル制御・配管自動溶接機
日立パイプエース
PIPE ACE
BH-8DP-220

日立独自のプラズマ溶接機
日立プラズマエース
PLASMA ACE
BH-UPK-300

パブ日立工業株式会社
取締役社長 三村 哲雄

本社 / 〒737-0029 広島県呉市宝町5番3号
TEL (0823) 21-3353 FAX (0823) 21-4542
西部営業所 / 東部営業所 / 関西営業所 / 九州営業所

卓越したものをづくりをめざして

Advanced Technologies

80年を超す実績と信頼
内面研削盤のトップブランド (生産累計1万台達成)
ロータリーエンジン専用工作機械の開発
海外40カ国を含め、1,000社を超える納入実績

テクノロジーの未来を見つめる
TOYO

トヨエイテック株式会社 www.toyo-at.co.jp

本社 / 〒734-8501 広島市南区宇品東5丁目3番38号 TEL: (082) 252-5230 FAX: (082) 505-1163

東日本営業所 / 東京 TEL: (03) 5687-0231 東日本営業所 / 北関東 TEL: (048) 572-8183
中部日本営業所 TEL: (0568) 88-5313 西日本営業所 TEL: (06) 6337-6222