

アイデアと技術で成功をつかむ



の質問です。これから事業展開について聞かせてください。一巡まして、村本さんからお願いいたします。

* 村本 今回受賞した白色LEDは直に言うと棚表示的にきました。一番光灯はソーラー真空チューブの中で出して、チューブの周りについている白い粉、RGB蛍光体を光させて白色光を得ています。つまり効率のいいUV LEDができると必然的に白色照明に使える白色LEDができま

す。UV LEDの効率が上がった結果、きれいな白色光ができました。当社は世界でかなり売れている予定だったのですが、競合する青色LED陣営も色味を太陽光に若干近づけ、段階を下げています。当社は常に太刀打ちできず、どうしても白色LEDを専門メーカーとして事業拡大する戦略です。今売れ筋になっているのは3年前に開発した商品です。技術開発型企業は常に技術は先行し量産化へ持つていて今まで、売れ筋になるのは過去のものです。今の売れ

筋は、出力の弱いUV LEDで、海外の銀行ATMで紙幣の識別に使われます。ドル、ユーロ、人民元など紙幣の識別に使われ、世界中から注文が来ています。その一方で、今回の白色のように新しい技術を出し続けて種をまいておくのが基本スタンスです。

* 井水 そでは、二つの質問です。これから事業展開について聞かせてください。一巡まして、村本さんからお願

いいたします。

グローバル展開支援 小林氏

エコ前面に導入促す 印南氏

効率よい量産技術を 篠田氏

さて、これを破ることが共通の課題だと思います。

でも、次に事業の壁があります。これが破ることが共通の課題だと思います。

ついで、これが壁をつくらないと思つています。

でも、これが壁をつくらないわけですね。

井水 技術の壁をつくったときに思つています。見る

業界以外への活用も行なうべきで、それが、油

を多く使う食品工場の排

水は普通的な浄化槽を使つていて、これが壁をつく

ります。農業で汚い水を切排水せず、再利用してゼロエミッションをつく

り上げる研究をしてい

ます。これが壁をつく

たいと思います。見る

ディスプレーではなく、

感じじるディスプレーを普

及していきたいと考えて

います。

でも、これが壁をつく

ります。これが壁をつく

行動する会社」を実践 内海氏



内海 洋氏

「行動する会社」を実践 内海氏

「行動する