SAITAMAビジネスライン
埼玉県産業人クラブ
http://www.sangyojin.org

元気なSAITAMA創造

企業の発展を導き産業の将来を切り開く

受賞記念プレゼンテーション

《企業データ》＝①社長のプロフィル②創業・創立年③資本金④業種・事業内容

会長賞　ワックデータサービス社長　渡辺　和久氏

企業データ

①97年入社、01年社長就任②47年③１億円④マイクロコンピュータ関連機器およびソフトウエアの製造販売

栄誉ある賞を頂戴し、大変恐縮に感じています。

当社の顧客は、靴下やカットソーなどニット製品を作る工業用編み機のメーカーです。一般に編み機には、生産効率やニット製品の付加価値を高めるため、コンピュータを組み込んでいます。我々の主力製品となるのは、そのコンピューターと編み機をつなぐ圧電選針装置です。

現在、顧客の約98％が海外企業で、ニット丸編み機用圧電選針装置の分野では世界シェア約８割を確保しています。

当社は１９４７年にニットアパレルメーカーとして創業しました。その後、社内にある靴下編み機を自社で改造してコンピューター化しました。これが同業他社から高い評価を得て、結果的に今の事業形態へ転換することになったわけです。

我々が特に力を入れているのが、経営の透明化と一体化です。経営陣には、同族以外の社員を登用しています。同時に、財務情報は社員に対して公開しています。社員の意識やモチベーションの向上につながっていると思います。

透明化によって、私達経営陣も日頃から気を引き締めて経営しなければならないと考えるようになっています。

また、できるだけ小回りの利く企業でいるために、財務リストラクチャリングに取り組んでいます。具体的には、遊休資産や不良債権の処分、借入金の削減、支払手形の解消、直貿化、販路の再編成などです。

ビジネスモデルについても21世紀に合わせて変化させています。例えば当社の顧客は機械メーカーですが、近年はその先のエンドユーザーに直接我々のスタッフが赴き、アフターサービスを提供しています。これにより、現場のニーズを直接聞けます。より迅速に求められるモノを開発できるのがメリットです。

ここ数年の業績では、模倣品被害や世界金融危機により苦戦が続いたものの、11年２月期は大幅な増収を達成できました。圧電選針装置に関する研究開発や社員に頑張ってもらえる会社作りにまい進してきた結果だと実感しています。今後も引き続き、培ってきた技術を生かしながら、新分野にも進出していきたいと思います。

埼玉県知事賞　ニッシン自動車工業社長　亀田　藤雄氏

企業データ

①自動車修理工場勤務を経て同社創業②65年③１０００万円④身体障がい者用自動車運転装置などの開発、製造、販売

身体障がい者用自動車運転装置や、福祉車両を製造しており、今年で創業46年になります。私は整備士をしておりまして、ブルドーザーを修理する際にトラックに車を載せるのに失敗し、横転させ、脊髄を折ったために腰から下がマヒしてしまいました。その後、厳しいリハビリを経て修理工場に戻り整備指導や事務に携わりました。歩けないため自分で運転装置を作ったところ同じリハビリ施設の仲間から同じような装置を作ってくれと頼まれるうちに、現在の事業体になりました。

46年間で、いろいろな障がい者の方にお会いしました。一人ひとりに合わせ、操作性や安全性を備えた運転装置を開発したり、認可制度があり装置を使うには認可を取らなければならないことを知るなど振り返れば数多くの苦労がありました。

福祉車両は自走用と介護用に分かれますが、自走用では全国市場の60％以上を当社が手がけています。他社がやらないような出張取り付け、アフターサービス、10年に一度のアフターケアキャンペーンを実施し、２年間かけて全国を回るなどしています。また、これまで手動運転装置などを手がけていましたが、新たに片手だけで運転できるジョイスティック型を産学官連携で開発し、３年かけて４月に認可を受けました。全国から問い合わせがあり現在15台予約が来ています。

海外ではすでにジョイスティック型はありましたが、日本にはサービス拠点がなく７年間で11台いくか、いかないかといったところで普及が全く進んでいませんでした。

私たちはほとんど手作りで仕事をしていて、既製品では対応できない、〝かゆいところに手が届く〟商品を開発しています。時間や技術もいりますし、大変ですが、一度当社のお客さまになると生涯ずっとお客さまでいてくれます。今では全国約４万人の方に対応しています。

私も含め社員50人中、18―20人が障がい者の方ですが、昨年はバリアフリーの新工場を設立し、作業しやすい環境になりました。今後とも障がい者用、介護用分野でユーザーのニーズに合った商品開発で貢献していきます。本日は知事賞をいただきまして誠にありがとうございました。

特別賞　アーネスト　社長　永塚　政義氏

受賞あいさつ　灰野亨　管理部長

企業データ

①93年有限会社アーネストを設立、96年株式会社に組織変更②93年③１億５１２５万円④自動車部品再生製造・販売・輸出

当社は２００１年に、吉川市内に本社工場を新設しました。それまでは、社員10―20人規模で自動車の中古部品の海外輸出を手掛けていました。移転したころから、再生部品に本格的に取り組み始め、売り上げが徐々に伸びていきました。同時に、従業員数も増え始め、今や１００人以上の規模になっています。

また、将来の株式上場を視野に入れ、社員持株会を立ち上げています。この業界は大変歴史が浅く、まだ一定の基準がありません。上場することによって、業界の知名度を高め、リーディングカンパニーとして旗振り役を担っていきたいと思っています。年間売り上げ30億円が見えた時点で、準備する計画です。

近年の業績推移を見ると、05年度から07年度は価格の低下などにより停滞していました。しかし、08年度以降はセンサー類の新製品投入やベトナム工場の稼働率上昇などが寄与し、10年５月期は過去最高の業績を達成できました。

当社は07年３月に１００％出資子会社のアーネスト・ベトナムを設立しました。現在、現地で70人程を雇用しています。現地社員を定期的に日本に招いて、技術を伝承しています。主力製品はドライブシャフト、オルタネーター、スターターモーターなどで、主に日本市場向けに製造しています。今後については、グローバル展開の拠点として日本以外への輸出も視野に入れています。

当社の経営理念は、再生部品の製造を通して環境や地域社会に貢献することです。従業員一同、絶えずこの理念を念頭に置きながら頑張っていきたいと思っています。

特別賞　右門　社長　町田　明美氏

企業データ

①97年入社、同年社長就任②57年③５００万円④菓子の製造・販売

当社の主力商品の一つである『いも恋』は、さつまいもとつぶあんを山芋ともち粉の生地で包んだまんじゅうです。彩の国の優良ブランドにも認証されました。一日の生産量が１万個を超す人気商品となっています。

当社の店舗は、観光立地・駅前立地・大型集客店でのテナント展開の３種類に分けられます。それぞれ繁忙期が違い、年間を通して売り上げを均一化できるようバランスをとっています。量を一定に保つことで、生産性向上につながりました。

菓子業には五つの役割があると考えています。すなわち、人生の節目、季節の移ろい、誰かを思う心、心地よいひとときを祝い、大切な人を思い出すきっかけを作ってくれます。子の成長の一場面、これらを彩るために最高の商品を提供することです。菓子は人の心を豊かにし、人と人との関係を温かくしてくれます。

主原料であるさつまいもについては、化学肥料を使わず、自然界のバクテリアを活用して、有機質の堆肥を用いた特殊農法で栽培しています。また、年に一回、いも掘りツアーを開き、当社の農園内のさつまいも畑をお客さんに直接見て頂いています。

〝幸せ販売業〟と言われる菓子業という仕事が、私は大好きです。今後とも当社の取り組みを見守ってもらえると幸いです。本日は、素晴らしい賞を頂戴し、本当にありがとうございました。

特別賞　高橋スプリング社長　高橋　良彰氏

企業データ

①02年社長就任②49年③３０００万円④産業用バネ製造

１９４９年に創業し、祖父の代から続く企業で、私は３代目になります。自動車などに使われる小さなバネを製造しており、国内では約４５０社のお客さまと取引しています。

15年前にはタイのアユタヤ県にタイ工場を設立しました。タイに進出するといっても、当時社長だった父はパスポートも持っておらず、従業員も海外とは無縁の生活を送っていましたが、あるお客さまからのアドバイスがきっかけで進出に至りました。

埼玉県越谷市にある国内工場は従業員が40人、機械は10台設備しています。タイ工場は順調に成長し、従業員１８０人、機械は60台ほどあり、今期は２３００平方㍍ある工場の面積を約２・５倍拡張する計画です。現在、売上高は国内工場が７億円、タイ工場が６億円ですが、タイは倍に伸ばしていきたいです。

このため、国内では医療分野の試作品の仕事を増やしていき、海外は拠点を増やし、海外市場開拓を進めます。私が社長に就いてからは「タイでも、中国でも、インドでも海外ならどこでも頑張って働きたい」という強い気概を持った方を採用しており、新しく入ったメンバーも育ってきています。

現在、従業員全員で会社の目標を作り、仕事をしていくための勉強会を開いています。会社がどんどん変化しており、私自身とても楽しく仕事をしています。本日いただいた賞は私たちに対して「もっと頑張れ」という皆さまからのメッセージだととらえています。今後とも、ご指導、ご鞭撻のほど宜しくお願い致します。

～中小企業や創業者の皆さんを
ワンストップサービスで支援します～

【中小企業・創業者の方への経営支援】
・経営／創業相談（窓口相談）【無料】
（全業種対応）
・専門家派遣【有料】
（経営革新、現場改善、販売促進etc.）
・各種セミナー／講演会
・ニュービジネス大賞プラン募集中！
（6/14～8/22）
・インキュベーション施設入居者募集中！
・創業資金融資のご相談
◆詳しくは…支援・金融課（支援担当）
（TEL：851-6652、FAX：851-6653）

【中小企業融資制度の相談・受付】
・中小企業向け事業資金の相談、あっせん
・セーフティネット保証制度の認定
◆詳しくは…支援・金融課（金融担当）
（TEL：851-6391、FAX：851-6392）

【中小企業の産学連携支援】
・産学連携相談、産学連携マッチング支援
◆詳しくは…産学連携支援センター埼玉
（TEL：857-3901、FAX：857-3921）

【中小企業勤労者の福利厚生サービス】
WORK JOY さいたま
会社やお店の福利厚生は
ワークジョイさいたま
におまかせください
・慶弔共済給付、人間ドック受診料の補助
・各種レジャー施設等提携店
（約3000ヶ所）での割引利用　等
（一人あたり入会金500円、月会費500円）
◆詳しくは…勤労者福祉サービスセンター
（TEL：840-1133、FAX：859-1711）

〒338-0002
さいたま市中央区下落合5-4-3
さいたま市産業文化センター４階
・JR埼京線与野本町駅東口より徒歩７分
・JR埼京線与野駅西口より徒歩15分

（産学連携支援センター埼玉）
〒338-0001
さいたま市中央区上落合2-3-2
新都心ビジネス交流プラザ3階
・JR埼京線北与野駅東口より徒歩1分

㈶さいたま市産業創造財団　創造　さいたま　検索

新しいクオリティへ、新しいスピードで。『りそな』
HUMAN COMMUNICATION

埼玉りそなは、埼玉でがんばる元気な経営者のみなさまを
さまざまなサービスでサポートします！

経営全般のご相談
●事業承継を円滑に進めたい
●M&Aを検討したい
●退職金・企業年金制度を見直したい
●株式公開を検討したい
●専門的なコンサルティングを受けたい

事業展開のご相談
●新事業に取組みたい
●投資を受けたい
●販路を拡大したい
●大学との連携を検討したい
●貿易等の海外取引をしたい
海外へ進出したい

経理・財務面のご相談
●資金調達の多様化を図りたい
●経理事務を合理化したい

資産活用やリスク回避のご相談
●不動産を有効活用したい
不動産をオフバランス化したい
●金利・為替・石油製品価格などの変動リスクを回避したい

さいたま市浦和区常盤7-4-1　TEL.048-824-2411（代）　http://www.resona-gr.co.jp/saitamaresona

埼玉りそな銀行
RESONA